



Método Quantum



¿Qué es el Método Quantum?

Es una estrategia práctica y enfocada para identificar, organizar y aplicar a subvenciones públicas o privadas en Estados Unidos. Está diseñado especialmente para emprendedores, organizaciones sin fines de lucro, y pequeñas y medianas empresas.



PASO 1: Define tu propósito y perfil

Tu perfil de negocio es una descripción clara, concreta y técnica de quién eres como empresa, qué haces, a quién sirves y cuál es el impacto que generas.

¿Qué impacto tiene tu proyecto/negocio? ¿En qué estado te encuentras legalmente constituido?

Ejemplo práctico:

Si eres un negocio liderado por un emprendedor latino en Texas que ofrece catering con recetas tradicionales mexicanas y genera empleo para madres solteras, tu perfil te hace elegible para grants de desarrollo económico local, negocios liderados por minorías, y programas de empleo inclusivo.

Muchas convocatorias están dirigidas a negocios de mujeres, latinos, inmigrantes, veteranos, o empresas en sectores como tecnología, sostenibilidad, salud comunitaria, educación o comercio local.



Especifica si tu negocio es:

- LLC (Limited Liability Company)
- Corporación (C-Corp o S-Corp)
- Empresa unipersonal (sole proprietor)
- Emprendimiento familiar
- Asegúrate de estar legalmente registrado en un estado de EE.UU.
- Contar con un EIN (Employer Identification Number) es clave para aplicar a la mayoría de los grants
- Esta información también determina si puedes aplicar directamente como negocio o si necesitas asociarte con una organización sin fines de lucro

Tip: Los grants en USA son altamente específicos. Tener un perfil claro evita perder tiempo con convocatorias inadecuadas.



PASO 2: Crea tu Ficha de Elegibilidad

Esta ficha se convierte en tu "tarjeta de presentación técnica" cuando busques subvenciones o cuando un oferente de subvenciones o entidad gubernamental quiera saber si eres elegible.

Tu ficha debe incluir:

- · Misión y visión
- Programas o servicios que ofreces
- Estado legal y año de fundación
- Número EIN (si aplica)
- Población objetivo
- Ubicación y área de impacto
- Capacidad operativa

Tener una ficha clara de quién eres como organización o empresa es clave para filtrar y aplicar a grants correctamente. Este documento te ahorrará tiempo y te ayudará a destacar ante financiadores.

Antes de buscar un grant, asegúrate de tener clara esta información base. Te ayudará a saber si eres elegible y a aplicar más rápido



✓ Tip: Guarda esta info en un documento editable. Te servirá para llenar formularios, escribir propuestas o responder correos rápidamente.



PASO 3: Herramientas de Búsqueda de Grants

Para encontrar subvenciones que se ajusten a tu proyecto o negocio, necesitas saber dónde buscar. Estas son las plataformas recomendadas por Quantum para ahorrar tiempo y encontrar oportunidades reales:

Plataformas Gratuitas y Oficiales







Plataformas para Negocios y Emprendedores









Tips Quantum

- Crea alertas por email en cada plataforma con palabras clave (ej: "Latino business", "youth programs", "Philadelphia").
- Usa filtros por tipo de entidad y ubicación.
- Guarda los enlaces y fechas límite en tu calendario de grants mensual.



Escríbenos a quantum.efsolutions@gmail.com y uno de nuestros consultores te orientará personalmente para identificar las mejores oportunidades de grant según tu perfil

¿No tienes tiempo para buscar y revisar convocatorias?

En Quantum Effective Solutions, te ayudamos a identificar las mejores oportunidades para tu negocio u organización, según tu perfil, metas e industria.



PASO 4: Organiza tu Calendario de Aplicaciones y Prepara tus Documentos Base

Antes de aplicar, necesitas una estrategia clara de cuándo y cómo hacerlo. Organizar tus convocatorias y tener documentos listos te permite aplicar con rapidez y profesionalismo cuando se abren oportunidades.

Aplicar a subvenciones no se trata solo de encontrarlas, sino de estar preparado para postularte de forma efectiva y a tiempo.



Crea tu Calendario de Grants

Organiza tu búsqueda en un calendario mensual o trimestral para seguir convocatorias activas, fechas clave y entregables.

Incluye columnas como:

- Nombre del grant
- Entidad que lo ofrece
- Fecha límite de aplicación
- Requisitos clave
- Estado de tu postulación (por ejemplo: "por comenzar", "en redacción", "enviada", "esperando respuesta")



PASO 5: Agenda tu Consulta Gratuita con Quantum

¿Listo para llevar tu búsqueda de subvenciones al siguiente nivel?

Escanea el código QR para agendar tu consulta o envíanos un mensaje por WhatsApp con la palabra Grant





En Quantum puedes

- Recibir orientación personalizada según tu tipo de servicio/productos y sector.
- Revisar tu ficha de elegibilidad y optimizarla.
- Conocer las convocatorias activas que aplican a tu perfil.
- Diseñar una hoja de ruta clara para aplicar estratégicamente.

No olvides seguirnos en nuestras redes sociales para más tips, oportunidades y recursos:





@quantum.efsolutions